



STELLENAUSSCHREIBUNG

HEAD OF SALES

**IMPACT STARTUP SUCHT
VERTRIEBSLEITER:IN (M/X/W)
MIT ERFAHRUNG**

STANDORT:

1160 Wien *oder*
4861 Schörfling /Attersee

BESCHÄFTIGUNG:

30 - 38,5h

BEGINN:

Ab Jänner 2022

BEWERBUNG@ORGANIC-TOOLS.COM



STELLENAUSSCHREIBUNG

Organic Tools verfolgt die Vision, eine kleinbäuerliche, regenerative Landwirtschaft zu fördern: mit bestem Werkzeug im Auftrag der Natur.

Über 800 unserer Obstrauben sind bereits auf den europäischen Streuobstwiesen im Einsatz und erlauben eine wirtschaftliche Wertschöpfung nachhaltiger Agroforstsysteme.

Für die Leitung des Vertriebs unserer eigenen Produkte sowie dem Aufbau unserer E-Commerce Plattform mit „Werkzeug für großartige Kleinbauern“ suchen wir eine Person mit Erfahrung, Leidenschaft und dem Herz am richtigen Fleck.

BEWERBUNG@ORGANIC-TOOLS.COM



DEINE AUFGABEN BEI ORGANIC TOOLS

- Hauptverantwortliche Person für den Vertrieb
- Umsetzung und Skalierung des Vertriebs im DACH-Raum
- Erschließung neuer Märkte (Süd- und Osteuropa, USA & Canada...)
- Hands on Sales: proaktiver Verkauf, Kund:innen-Akquise und -management
- Aufbau unserer E-Commerce Plattform
Weiterentwicklung der Sales Prozesse und Vertriebsstrategie in enger Abstimmung mit der GF und dem Marketing Team
- Führung und Aufbau des Sales-Teams

BEWERBUNG@ORGANIC-TOOLS.COM



WAS DU MITBRINGST

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb: Direkt, E-Commerce und B2B
- Verantwortungsbewusstsein und „Zug zum Tor“
- Offenheit im persönlichen Kontakt: live, per Mail und am Telefon
- Empathie für Kundenbedürfnisse
- Ambition und Unternehmer:innen Geist
- Selbstreflexion und eine konstruktive Feedback-Kultur
- Hartnäckigkeit und Zielorientierung
- Kompetenz im Umgang mit Datenbanken und div. IT-Lösungen (*ERP, Office, etc.*)
- Analytisches Denken: du siehst bei Zahlen nicht Nummern, sondern Muster
- Gutes technisches Grundverständnis und Erfahrung im Landwirtschaftsbereich von Vorteil
- *Sprachen*: Deutsch und Englisch sattelfest; weitere Fremdsprachen Bonus

BEWERBUNG@ORGANIC-TOOLS.COM



WAS WIR DIR BIETEN

- Eine sinnvolle & abwechslungsreiche Arbeit in unserem bodenständigen Startup und Team
- Sympathische Produkte mit eindeutigem USP und großem Marktpotential
- Eine starke Vision mit direktem Impact und die coolsten Kunden
- Als Pionier:in effektive Gestaltung deines Aufgabenbereichs und des int. Erfolgs von Organic Tools
- Flache Hierarchien, dynamische Arbeitsumgebung
- IT-Cloud Umgebung für flexible und ortsunabhängige Zusammenarbeit
- Arbeitsplatz in Wien, mit grünem Innenhof & Coworkingspace sowie in Schörfling am Attersee
- Option 80% (zb. Mo-Do), Homeoffice und Gleitzeit
- Bruttojahresgehalt EUR 35.000 (Vollzeitbasis, KV Handel) – Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung bzw. Option auf Erfolgsbeteiligung

BEWERBUNG@ORGANIC-TOOLS.COM



BEWIRB DICH

*Aussagekräftige Bewerbungsunterlagen
inkl. Lebenslauf, Motivationsschreiben,
Gehaltsvorstellung sowie dem frühest-
möglichen Eintrittstermin.*

PER MAIL AN:

BEWERBUNG@ORGANIC-TOOLS.COM

PER TELEFON UNTER:

+43 681 103 800 28

WWW.ORGANIC-TOOLS.COM

IM AUFTRAG DER NATUR



WWW.ORGANIC-TOOLS.COM